

## HPE macht TD Synnex und Ingram Micro zu globalen Dispristributionspartnern



**18. Mai 2026 - TD Synnex und Ingram Micro sind per sofort die beiden globalen Vertriebspartner von HPE. Die Channel-Strukturen in den einzelnen Ländern und Regionen sollen in der nun folgenden Phase ausgearbeitet werden.**

Nach der Übernahme von Juniper Networks im Sommer 2025 ("IT Reseller" [berichtete](#) ) passt HPE nun seine globalen Channel-Strukturen an. Der Hersteller verkündet, dass man in diesem Zuge TD Synnex und Ingram Micro zu seinen offiziellen globalen Vertriebspartnern macht. Die Massnahme soll Transaktionen und Skalierung für die HPE-Partner weltweit vereinfachen.

Für die einzelnen Ländergesellschaften will man in den kommenden Monaten nun nach dem richtigen Mix von Distributionspartnern suchen, der für die lokalen Märkte am besten passt, wie HPE weiter schreibt. Die Rede ist von der Sicherstellung regionaler Bedürfnisse unter Wahrung der globalen Einheitlichkeit. Die Partner sollen in diesem Prozess möglichst einbezogen werden, weitere Informationen folgen zu gegebener Zeit.

"HPE war schon immer davon überzeugt, dass die Distribution eine wichtige Rolle dabei spielt, unsere

Reichweite zu vergrössern, Innovationen voranzutreiben und unseren Kunden über das gesamte HPE-Portfolio hinweg einen Mehrwert zu bieten", kommentiert Simon Ewington, Senior Vice President, Channel and Partner Ecosystem, bei HPE. "Mit Ingram Micro und TD Synnex als unseren globalen Vertriebspartnern, ergänzt durch eine starke Mischung aus regionalen und spezialisierten Distributoren, bauen wir ein einfacheres, besser skalierbares Modell auf, das den langfristigen Erfolg unserer Partner und Kunden unterstützt."