

## T&N ernennt Robert Dondic zum Chief Sales Officer Schweiz



**26. Mai 2026 - Robert Dondic übernimmt den Posten als CSO Schweiz bei T&N. Er soll die Vertriebsorganisation stärken und das Wachstum des IT-Dienstleisters im hiesigen Markt befeuern.**

Robert Dondic (Bild) ist neu Chief Sales Officer Schweiz bei T&N. Dondic bringt fast zwanzig Jahre Erfahrung im Enterprise-Telekommunikationsumfeld mit. Bei Sunrise Business leitete er zunächst die Vertriebsteams für strategische Kunden als Head of Key Accounts, bevor er anschliessend als Senior Director die gesamte Enterprise-Vertriebsorganisation in der Romandie übernahm. Nun soll er das Wachstum von T&N im Schweizer Markt vorantreiben.

"Unser Portfolio an souveränen CH- und EU-basierten Lösungen – von Cloud und Cybersicherheit über Unified Collaboration bis hin zu modernem Networking – adressiert genau die Themen, mit denen sich Schweizer Unternehmen heute beschäftigen. Mein Ziel ist es, gemeinsam mit den Teams noch näher an unsere Kunden zu rücken und T&N als bevorzugten Partner für sichere, skalierbare ICT-Lösungen zu positionieren", so Dondic. Emma Page, seit kurzem CEO bei T&N („IT Reseller“ [berichtete](#) ), ergänzt: "Mit

Robert konnten wir eine ausserordentlich erfahrene und kundenzentrierte Persönlichkeit für die Rolle des Chief Sales Officers gewinnen. Er versteht es, komplexe Themen verständlich zu machen, Teams mitzunehmen und Lösungen zu entwickeln, die für beide Seiten Mehrwert schaffen."

Ziel sei es, im Enterprise- und KMU-Segment als erster Ansprechpartner wahrgenommen zu werden, wenn es um "moderne, sichere und praxistaugliche ICT-Lösungen geht". "Dafür brauchen wir eine Vertriebsorganisation, die nah am Kunden ist, die Bedürfnisse klar versteht und diese mit einem stimmigen Portfolio und starken Partnerschaften verbindet. Robert bringt genau diese Haltung mit", so Page weiter.